



DOŁĄCZ  
DO NAS

14 GRUDNIA 2021

# ZOSTAŃ ANGAŻUJĄCYM LIDEREM (I WCIĄGNIJ LUDZI NA SZCZYT)

Budowanie zespołu odpornego na kryzys wg Piotra Cieszewskiego



**Piotr Cieszewski**

# ZOSTAŃ ANGAŻUJĄCYM LIDEREM (I WCIĄGNIJ LUDZI NA SZCZYT)

## Budowanie zespołu odpornego na kryzys wg Piotra Cieszewskiego

Najnowsze badania mówią, że „w dużych i średnich organizacjach **jedynie co 6. osoba jest zaangażowanym pracownikiem, przy czym zaangażowany pracownik podnosi swoją efektywność średnio do 240%**”. Angażujące przywództwo jest jedną ze skuteczniejszych strategii pracy z ludźmi.

Jeśli masz doświadczenie z zakresu zarządzania zespołem, znasz już podstawowe narzędzia, metody i schematy zarządzania ludźmi, ale szukasz czegoś więcej, dobrze trafiłeś! To nie będzie typowe szkolenie z przywództwa, to będzie wyjątkowy warsztat, który zainspiruje Cię i zmotywuje do wkroczenia na drogę angażującego przywództwa.

Szkolenie poprowadzi **Piotr Cieszewski - doświadczony menedżer i zdobywca Mount Everest**. Pokaże Ci w jaki sposób zaangażować Twój zespół, tworząc go bardziej elastycznym, odpornym, kreatywnym, a przede wszystkim skutecznym.

### KORZYŚCI

- Dowiesz się jak zmieniły się zasady skutecznej pracy z ludźmi w ciągu ostatnich miesięcy
- Pokażemy Ci jak najskuteczniejsi menedżerowie tworzą zespół bardziej elastyczny, odporny i skuteczny
- Dostaniesz wskazówki jak budować zaufanie i zwiększać zaangażowanie
- Wsprzemy Cię we współpracy z pracownikami z wieloletnim stażem

### UCZESTNICZY

- Menedżerowie,
- Doświadczeni kierownicy zespołów

### Szkolenie on-line

- Bez wychodzenia z domu, przy pomocy komputera lub telefonu podłączonego do sieci
- W oparciu o naszą platformę
- Nie wymaga żadnej szczególnej umiejętności posługiwania się oprogramowaniem
- Rozmowa z ekspertem na żywo

Z przyjemnością zorganizujemy to szkolenie w dedykowanej formie zamkniętej.  
**Zapraszamy do rezerwacji miejsc!**

### Anna Chmielewska

project manager  
tel. 22 355 24 00  
a.chmielewska@langas.pl

### PIOTR CIEZEWSKI

Trener przywództwa i profesjonalny mówca specjalizujący się w przemówieniach inspiracyjno- motywacyjnych, a także wykładach biznesowych dotyczących przywództwa, pracy zespołowej, zmiany i osiągnięcia celów.

Przez 10 lat menadżer w korporacji budowlanej Skanska, w roku 2015 ekspert w Ministerstwie Infrastruktury i Rozwoju. Regularnie komentuje wydarzenia związane z tematyką górską, społeczną i gospodarczą w stacjach telewizyjnych TVN 24, TVN 24 Biznes i Świat. Obecnie prowadzi zajęcia z przywództwa na Uczelni Łazarskiego w Warszawie, a także szkoli w firmach i urzędach. Jego przemówienia, wygłoszone do ponad 70 tysięcy uczestników, to mieszanka doświadczenia, siły, wrażliwości i pasji. W 2002 r. został najmłodszym dyrektorem oddziału w stu dwudziestoletniej historii jednej z największych korporacji budowlanych świata i zarządzał grupą 600 pracowników.

Razem z pracownikami oddziału pozyskał i zrealizował w Polsce 70 inwestycji drogowych i mostowych - kontrakty od 1 mln do ponad 100 mln zł. W ramach tej korporacji jako pierwszy dyrektor w Polsce awansował na stanowisko project menagera kobietę.

Maratończyk, taternik - zdobywca m.in. Mount Everest. Ambasador akcji charytatywnej Szlachetna Paczka, który w 2013 r. wniósł flagę tej akcji na najwyższą górę świata.

więcej na [langas.pl](http://langas.pl)



# ZOSTAŃ ANGAŻUJĄCYM LIDEREM (I WCIĄGNIJ LUDZI NA SZCZYT)

Budowanie zespołu odpornego na kryzys  
wg Piotra Cieszewskiego

**8.45 - Rejestracja, sprawdzenie ustawień on-line**

**9.00 - Rozpoczęcie szkolenia**

## **DROGA ANGAŻUJĄCEGO LIDERA - NA CZYM WYGRAMY, A NA CZYM PRZEGRAMY?**

- Jakie aspekty determinują pracę z wysokim zaangażowaniem? - praktyczna analiza
- Ja jako menadżer w relacji z pracownikiem vs. ja jako menadżer w relacji z zespołem
- Podejście do pracowników z wieloletnim stażem - jak ich doceniać i angażować?
- Skuteczne przekazywanie informacji zwrotnych - analiza

## **PRZYWÓDZTWO, A SYTUACJE KRYZYSOWE - JAK PROWADZIĆ LUDZI W KRYZYSIE?**

- Jaki jest podstawowy warunek skutecznego działania w trakcie kryzysu?
- Wnioski wynikające z kryzysu finansowego 2008 r.
- Wnioski i rekomendacje wynikające z pandemii w 2020 i 2021 r.

## **PRAWDZIWE PRZYWÓDZTWO - DROGA NA TWÓJ OSOBISTY MOUNT EVEREST**

- Co chcielibyśmy (a czego nie) usłyszeć na swój temat od naszych pracowników?
- Co powinniśmy poprawić, co powinniśmy przestać robić?
- Jakie są przeszkody na drodze do stania się skutecznym i angażującym menadżerem?
- Kluczowe pytanie, które warto zadawać pracownikom, czyli rozwój i oszczędność czasu w jednym
- Analiza codziennych barier i przeszkód oraz wypracowanie sposobów radzenia sobie z nimi.

## **ZAUFANIE W ZESPOLE JAKO KLUCZ DO MOTYWOWANIA LUDZI I OSIĄGANIA WSPÓLNYCH CELÓW**

- Jakiego rodzaju problemy są skutkiem braku zaufania?
- Jakie korzyści wynikają z wysokiego poziomu zaufania w zespole?
- Jak budować zaufanie w codziennej współpracy?
- Podejmowanie przez zespół trudnej emocjonalnie decyzji - ćwiczenie

## **CIĄGŁE ZMIANY W ŚWIECIE VUCA**

- Ciągłe zmiany- jak je komunikować w organizacji?
- Jak skutecznie przeprowadzić zespół przez zmianę?
- Lider w zmianie - kluczowe kompetencje z perspektywy skutecznego przewodzenia w zmianie.

## **JAK WEJŚĆ NA DROGĘ ANGAŻUJĄCEGO LIDERA?**

- 3 trudne do zastosowania zachowania prawdziwego lidera gwarantujące zwiększenie skuteczności menadżerów i poprawę oceny w oczach pracowników
- Dystans czy bliskość w relacjach z pracownikiem?
- Jak indywidualnie podchodzić do pracowników?
- Gdzie być, jeżeli oczekują mnie w kilku miejscach - czyli rola managera w organizacji
- Jak kierować pracą zespołu? - współpraca pomiędzy pracownikami różnych działów/departamentów - rynkowy przykład wygrania dużego przetargu dzięki takiej współpracy
- Jak budować zaangażowanie w zespole?
- Czego możemy się nauczyć od himalajskich Sierpów?

**16.00 - Zakończenie szkolenia**





Wypełnij formularz zgłoszeniowy i prześlij na numer fax: **22 355 24 08** lub e-mail: **szkolenia@langas.pl**

#### KOMPETENCJE MENADŻERSKIE

### ZOSTAŃ ANGAŻUJĄCYM LIDEREM (I WCIĄGNIJ LUDZI NA SZCZYT)

14 GRUDNIA 2021 R.  
SZKOLENIE ON - LINE

#### LICZBA MIEJSC OGRANICZONA

- zgłoszenie do 23/11/2021    **870 PLN + 23% VAT**
- zgłoszenie od 24/11/2021    **1 170 PLN + 23% VAT**

#### CENA ZAWIERA

Uczestnictwo w szkoleniu, materiały, certyfikat

#### SPOSÓB PŁATNOŚCI

Przelewem w terminie 7 dni od daty otrzymania faktury proforma na konto Langas Regtech Sp. z o.o. NIP 7010991220

#### POTWIERDZENIE ZGŁOSZENIA

Po otrzymaniu formularza zgłoszeniowego prześlemy Państwu potwierdzenia przyjęcia zgłoszenia na adres e-mail podany w formularzu. Na ok. 10 dni przed rozpoczęciem wydarzenia otrzymają Państwo szczegółowe informacje organizacyjne.

#### FIRMA

##### Adres

##### Imię i nazwisko (1)

Stanowisko

E-mail

##### Imię i nazwisko (2)

Stanowisko

E-mail

##### Imię i nazwisko (3)

Stanowisko

E-mail

##### Osoba do kontaktu

(przed szkoleniem otrzyma na adres e-mail informacje o szkoleniu)

Stanowisko

E-mail

Telefon/Fax

- Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych przez Langas Regtech Sp. z o.o., ul. Marszałkowska lok.15, 00-545 Warszawa, NIP: 7010991220 w celu dostarczania informacji handlowych drogą elektroniczną, w tym pocztą elektroniczną oraz telefonicznie, z art. 6 ust. 1 lit. a rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych (RODO) oraz ustawą z dnia 18 lipca 2002 r. o świadczeniu usług drogą elektroniczną (Dz.U. 2017 poz. 1219 z późn. zm.). Wyrażenie zgody jest dobrowolne i może być w każdym czasie cofnięte.
- Wyrażam zgodę na inicjowanie telefonicznych połączeń przychodzących z wykorzystaniem przez Langas Regtech Sp. z o.o., ul. Marszałkowska lok.15, 00-545 Warszawa, NIP: 7010991220 w celach handlowych i marketingowych zgodnie z art. 6 ust. 1 lit. a rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych (RODO) oraz z art. 172 ustawy prawo telekomunikacyjne (Dz.U. Dz.U.2016.1489 z późn. zm.). Wyrażenie zgody jest dobrowolne i może być w każdym czasie cofnięte.

#### FAKTURA

- Oświadczamy, że jesteśmy płatnikami VAT nasz nr NIP: .....
- Upoważniamy firmę Langas Regtech Sp. z o.o. do wystawienia faktury VAT bez naszego podpisu.
- Oświadczamy, że nie jesteśmy płatnikami VAT

„Oświadczam, że zapoznałem/am się z ogólnymi warunkami uczestnictwa w projektach edukacyjnych realizowanych przez Langas Regtech <https://langas.pl/wp-content/uploads/2020/09/Ogo%CC%81ne-warunki-uczestnictwa-w-projektach-edukacyjnych-realizowanych-przez-Langas-Group.pdf>

- Oświadczam, że jestem upoważniony (-na) przez firmę do podpisania formularza.