



DOŁĄCZ
DO NAS

23 WRZEŚNIA 2024 R.

PRAWO DLA DZIAŁU ZAKUPÓW Z UWZGLĘDNIENIEM NOWELIZACJI

Kontrakty zakupowe, gwarancje,
odszkodowania, reklamacje, zabezpieczanie
transakcji, renegecje umów z dostawcą



mec. Romana Pietruk

PRAWO DLA DZIAŁU ZAKUPÓW Z UWZGLĘDNIENIEM NOWELIZACJI

Jedną z kluczowych kompetencji działów zakupów jest znajomość prawa i praktyk rynkowych, które dają przewagę w procurementie. Dlaczego? Dział zakupów odpowiada za dobrze wynegocjowaną umowę, czyli m.in. gwarantującą bezpieczeństwo dostaw i warunków transakcji. Z praktyki (także sądowej) wynika, że większość kontraktów nie chroni dobrze interesów stron oraz wykonania i rozliczenia umowy. Nasz ekspert- prawnik z wieloletnim doświadczeniem w krajowych i międzynarodowych transakcjach zakupowych – pokaże najskuteczniejsze rozwiązania prawne dla procurementu: zasady ustalania warunków umów, klauzul, rozliczania i odstępowania od umów, gwarancji i skutecznego oddziaływania na dostawcę podczas prowadzenia rozmów negocjacyjnych.

Twoje korzyści

Uczestnicząc w szkoleniu nauczysz się m.in.:

- Jak przygotować niezbędną dokumentację kontraktową?
- Jak negocjować warunki umowy i jak ją renegeocjować?
- Jakie umowy stosować i jak je przygotować?
- Jak zawierać bezpieczne e-umowy?
- Jakie zabezpieczenia wprowadzać w umowach?
- Jakie są skutki prawne konkretnych zapisów zabezpieczających?
- Jak rozwiązywać umowy i dochodzić swoich praw?
- Jak dochodzić swoich praw w trudnej sytuacji kontraktowej?

Uczestnicy

- Dyrektorzy, Kierownicy, Menedżerowie Zakupów, Menedżerowie ds. Zarządzania Łańcuchem Dostaw, Kierownicy Zaopatrzenia, Kierownicy Organizacji i Logistyki, Kierownicy działów logistyki, Kierownicy produkcji chcących poszerzyć swoją wiedzę w zakresie procesu zakupów

Szkolenie on-line

- Bez wychodzenia z domu, przy pomocy komputera lub telefonu podłączonego do sieci
- W oparciu o naszą platformę
- Nie wymaga żadnej szczególnej umiejętności posługiwania się oprogramowaniem
- Możliwość zadawania pytań ekspertowi na żywo, poprzez czat

Z przyjemnością zorganizujemy to szkolenie w dedykowanej formie zamkniętej. **Zapraszamy do rezerwacji miejsc!**

Anna Chmielewska

project manager
tel. 22 355 24 00
a.chmielewska@langas.pl

mec. Romana Pietruk

Radca prawny, specjalizuje się w temacie kontraktów handlowych, obsługi organów spółki, odpowiedzialności członków zarządu i rady nadzorczej, poprawy efektywności funkcjonowania biura zarządu i rady nadzorczej. Prowadzi szkolenia od 10 lat.

Realizowała projekty zarówno na rzecz sektora prywatnego jak i publicznego. Posiada własne publikacje. Jako cel stawia sobie wysoki poziom merytoryczny szkoleń przy jednoczesnym przystępnym sposobie przekazywania wiedzy.

Wspólnik Kancelarii Radców Prawnych Romana Pietruk, Łukasz Pietruk s.c.

[więcej na langas.pl](https://www.langas.pl)

OPINIE UCZESTNIKÓW

„Bardzo fachowo przeprowadzone szkolenie, pełna gotowość osoby szkolącej do udzielania informacji, bardzo dobry kontakt z uczestnikami.”

Monika Polkowska, SIGNAL IDUNA ŻYCIE Polska Towarzystwo Ubezpieczeniowe S.A.

„Szkolenie zostało przeprowadzone w bardzo ciekawy sposób, skupiając się na wielu praktycznych aspektach z zaangażowaniem uczestników.”

Marta Hasiak "Koleje Mazowieckie" Sp. z o.o.

[więcej na langas.pl](https://www.langas.pl)



PRAWO DLA DZIAŁU ZAKUPÓW Z UWZGLĘDNIENIEM NOWELIZACJI

09.15 - Logowanie do platformy i sprawdzenie ustawień
9.30 - Rozpoczęcie szkolenia

KLUCZOWE ASPEKTY PRAWNE W ZAKUPACH, KONSTRUOWANIE UMOWY, DOKUMENTACJA KONTRAKTOWA, RENEGOCJACJE WARUNKÓW UMÓW **Odpowiedzialność kontraktowa, reprezentacja w umowie, badanie sytuacji kontrahenta**

- Dokumenty od dostawcy i ich wiarygodność
- Reprezentacja, a zakres odpowiedzialności dostawcy
- Prawidłowa reprezentacja stron w umowie handlowej
- Jaki sformułować pełnomocnictwo?
- Jakie prawa i obowiązki mają strony negocjacji?
- Jak zabezpieczać własne interesy w negocjacjach z dostawcą?

KONSTRUOWANIE UMOWY ZAKUPOWEJ, DOKUMENTACJA KONTRAKTOWA, INTERPRETACJA ZAPISÓW PROPONOWANYCH PRZEZ KONTRAHENTA **Jakie warunki powinna spełniać umowa handlowa?**

- Zapytanie ofertowe. Jakie są stałe elementy umów?
- Oferta - treść, zapisy, skutki
- Ogólne warunki zakupów/sprzedaży - co wiąże?
- Określanie obowiązków i uprawnień stron
- Jakie błędy najczęściej zawierają umowy?
- Od kiedy umowa jest ważna i kiedy wchodzi w życie?
- Załączniki w umowach

USTAWA O PRZECIWDZIAŁANIU NADMIERNYM OPÓŹNIENIOM W TRANSAKCYJACH HANDLOWYCH **Zmiany w przepisach i kluczowy wpływ na zakupy**

- Jakie terminy płatności mogą być stosowane?
- Nowe wysokości odsetek ustawowych i wyłączność stosowania
- Nowe obowiązki dużych przedsiębiorców i nowe konieczne zapisy w umowach
- Nowy obowiązek sporządzenia i zgłoszenia sprawozdania o stosowanych terminach zapłaty
- Nowe postępowanie prowadzone przez UOKiK w sprawie nadmiernego opóźniania się w płatnościach
- Kary administracyjne za nadmierne opóźnianie się w płatnościach

CENA W KONTRAKTACH ZAKUPOWYCH

Prawne aspekty zarządzania ceną w kontraktach zakupowych

- Jakie terminy płatności mogą być stosowane?
- Wartość przedmiotu umowy
- Wpływ warunków handlowych na cenę
- Elementy nie będące kosztami produkcji, a wpływające na cenę: termin realizacji umowy, opcje terminowe, termin płatności, forma płatności, gwarancje dobrego wykonania, kary, odszkodowania, czas gwarancji

SPOSOBY ZABEZPIECZANIA KONTRAKTÓW ZAKUPOWYCH

Jak tworzyć zapisy zabezpieczające wykonanie umowy?

- Zabezpieczenie płatności: zaliczka, zadatek, przedpłata
- Zabezpieczenie wykonania umowy - zasady ogólne
- Sposoby zabezpieczania: odsetki, kary umowne, zaliczka, zadatek
- Szczególne formy „rozliczenia” umowy: potrącenie, cesja wierzytelności
- Gwarancja i rękojmia w umowach handlowych

WYKONANIE UMOWY PRZEZ DOSTAWCĘ

Odpowiedzialność dostawcy, nowelizacja przepisów w zakresie gwarancji, wady towaru, kary i odszkodowania

- Jakie są konsekwencje zachowania dostawcy i kupca podczas odbioru wykonania umowy?
- Kary i odszkodowania w umowach
- Czy naliczanie kar i odszkodowań może być oparte na innych podstawach, niż postanowienia umowy?
- Możliwości zwiększenia i zmniejszenia odpowiedzialności dostawcy
- Nowa definicja pojęcia „wady fizycznej”
- Modyfikacja uprawnień kupującego do żądania obniżenia ceny
- Zmiana przepisów o gwarancji przy sprzedaży

KLAUZULE BEZPIECZEŃSTWA W KONTRAKTACH HANDLOWYCH

Jakie rodzaje zabezpieczania umów stosować i kiedy?

- Klauzule zabezpieczające wykonanie umowy - ryzyko w zastosowaniu, preferowana treść
- Klauzule bezpieczeństwa - ograniczenie i wyłączenie odpowiedzialności, wyłączność, kontrola zakładu kontrahenta
- Klauzule poufności

15.30 - Zakończenie szkolenia





Wypełnij formularz zgłoszeniowy i prześlij na numer fax: **22 355 24 08** lub e-mail: **szkolenia@langas.pl**

PRAWO, BIURO ZARZĄDU

**PRAWO DLA DZIAŁU ZAKUPÓW
Z UWZGLĘDNIENIEM
NOWELIZACJI**

23 WRZEŚNIA 2024 R.

SZKOLENIE ON - LINE

LICZBA MIEJSC OGRANICZONA

zgłoszenie do 02/09/2024 **1 170 PLN + 23% VAT**

zgłoszenie od 03/09/2024 **1 470 PLN + 23% VAT**

CENA ZAWIERA

Uczestnictwo w szkoleniu, materiały, certyfikat

SPOSÓB PŁATNOŚCI

Przelewem w terminie 7 dni od daty otrzymania faktury proforma na konto Langas Regtech Sp. z o.o. NIP 7010991220

POTWIERDZENIE ZGŁOSZENIA

Po otrzymaniu formularza zgłoszeniowego prześlemy Państwu potwierdzenia przyjęcia zgłoszenia na adres e-mail podany w formularzu. Na ok. 10 dni przed rozpoczęciem wydarzenia otrzymają Państwo szczegółowe informacje organizacyjne.

FIRMA

Adres

Imię i nazwisko (1)

Stanowisko

E-mail

Imię i nazwisko (2)

Stanowisko

E-mail

Imię i nazwisko (3)

Stanowisko

E-mail

Osoba do kontaktu

(przed szkoleniem otrzyma na adres e-mail informacje o szkoleniu)

Stanowisko

E-mail

Telefon/Fax

- Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych przez Langas Regtech Sp. z o.o., ul. Marszałkowska lok.15, 00-545 Warszawa, NIP: 7010991220 w celu dostarczania informacji handlowych drogą elektroniczną, w tym pocztą elektroniczną oraz telefonicznie, z art. 6 ust. 1 lit. a rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych (RODO) oraz ustawą z dnia 18 lipca 2002 r. o świadczeniu usług drogą elektroniczną (Dz.U. 2017 poz. 1219 z późn. zm.). Wyrażenie zgody jest dobrowolne i może być w każdym czasie cofnięte.
- Wyrażam zgodę na inicjowanie telefonicznych połączeń przychodzących z wykorzystaniem przez Langas Regtech Sp. z o.o., ul. Marszałkowska lok.15, 00-545 Warszawa, NIP: 7010991220 w celach handlowych i marketingowych zgodnie z art. 6 ust. 1 lit. a rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych (RODO) oraz z art. 172 ustawy prawo telekomunikacyjne (Dz.U. Dz.U.2016.1489 z późn. zm.). Wyrażenie zgody jest dobrowolne i może być w każdym czasie cofnięte.

FAKTURA

Oświadczamy, że jesteśmy płatnikami VAT nasz nr NIP:
Upoważniamy firmę Langas Regtech Sp. z o.o. do wystawienia faktury VAT bez naszego podpisu.

Oświadczamy, że nie jesteśmy płatnikami VAT

Oświadczam, że zapoznałem/am się z ogólnymi warunkami uczestnictwa w projektach edukacyjnych realizowanych przez Langas Regtech <https://langas.pl/wp-content/uploads/2020/09/Ogo%CC%81ne-warunki-uczestnictwa-w-projektach-edukacyjnych-realizowanych-przez-Langas-Group.pdf>

Oświadczam, że jestem upoważniony (-na) przez firmę do podpisania formularza.