



DOŁĄCZ
DO NAS

8 KWIETNIA 2020 R.



konieczne w czasie pandemii

DZIEŃ Z MENTOREM NA PROGU KRYZYSU

**TRUDNE DECYZJE
WŁAŚCICIELSKIE - WARSZTAT
STRATEGICZNY ON-LINE DLA
WŁAŚCICIELI I ZARZĄDÓW FIRM**



Robert Krool



mec. Rafał Olesiński

Czasem jest tak, że tego, co się liczy, nie można policzyć, a to, co daje się policzyć - nie liczy się"

Albert Einstien

DZIEŃ Z MENTOREM W CZASIE KRYZYSU KORONAWIRUSA

TRUDNE DECYZJE WŁAŚCICIELSKIE – WARSZTAT STRATEGICZNY ON-LINE DLA WŁAŚCICIELI I ZARZADÓW FIRM

Wielki krach staje się faktem, kryzys gospodarczy spowodowany pandemią koronawirusa atakuje biznes na całym świecie. Zarządy wszystkich firm stają przed najważniejszym wyzwaniem.

Czas na najtrudniejsze decyzje nadszedł właśnie teraz, a celność i szybkość ich podejmowania gra tu kluczową rolę.

Jeśli jesteś właścicielem, członkiem zarządu lub osobą odpowiedzialną za strategię firmy zapraszamy do udziału w warsztacie strategicznym podczas którego staniesz oko w oko z decyzjami, które napawają Cię lękiem.

KORZYŚCI

- Sprowokujemy Cię do dużo głębszych wniosków, niż wynika to z tradycyjnego kształcenia liderów w zakresie działania w kryzysie,
- Wyklarujesz odpowiedź na kluczowe pytania, dotyczące Twojego biznesu,
- Poznasz strategie stosowane podczas kryzysów 2002-2003 oraz 2008 r które pomogły przetrwać firmom,
- Dowiesz się jak odróżniać kluczowe informacje biznesowe od fake-newsa,
- Podejmiesz wewnętrznie kluczowe, najtrudniejsze decyzje

UCZESTNICY

- Właściciele, Członkowie Zarządu, Udziałowcy
- Dyrektorzy zarządzający, odpowiedzialni za strategię i rozwój

SZKOLENIE ON-LINE

- Bez wychodzenia z domu, przy pomocy komputera lub telefonu podłączonego do sieci
- W oparciu o naszą platformę
- Nie wymaga żadnej szczególnej umiejętności posługiwania się oprogramowaniem
- Możliwość zadawania pytań ekspertowi na żywo, poprzez czat

Z przyjemnością zorganizujemy to szkolenie w dedykowanej formie zamkniętej. **Zapraszamy do rezerwacji miejsc!**

Magdalena Modzelewska - Kaczmarczyk

Project Director
tel. 22 696 80 22
langas@langas.pl

Robert Krool

Fundator, prezes zarządu Fundacji LifeSkills i jej naczelny wolontariusz, związany z Langas Group od początku jej istnienia.

Specjalista ds. inwestycji międzypokoleniowych oraz strategicznych projektów właścicielskich & rodzinnych. Zawodowy mentor, diagnostyk rozwojowy, pedagog i przedsiębiorca. W ponad 30 letnim dorobku poprowadził przeszło 10 tys. godzin sesji feedbackowych oraz mediacyjnych; uczestniczył w decyzjach właścicielskich o łącznej wartości przekraczającej 5,5 mld złotych, moderował 54 projekty zmian organizacyjnych & międzypokoleniowych, a w jego seminariach, warsztatach uczestniczyło ponad 600 tys. decydentów.

[więcej na langas.pl](http://langas.pl)

mec. Rafał Olesiński

Doradca i przedsiębiorca. Zawodowo rozwiązuje problemy. Projektuje i wdraża rozwiązania prawne, podatkowe i biznesowe.

Zarządza strategicznymi działaniami Klientów. Wspiera przedsiębiorców w rozwoju (w tym nowych technologii, nowych modeli biznesowych, transformacji cyfrowej) reprezentuje w procesach inwestycji (w tym M&A, inwestycji zagranicznych), restrukturyzacji, sporów podatkowych, negocjacji. Pełni funkcje eksperta rad nadzorczych, zarządów spółek, funduszy i inwestorów. Od 2003 roku jest adwokatem. Współtworzy Olesiński i Wspólnicy Sp.k., OW Analytics Sp. o.o. oraz GOBS Sp. z o.o.

[więcej na langas.pl](http://langas.pl)



DZIEŃ Z MENTOREM W CZASIE KRYZYSU KORONAWIRUSA

TRUDNE DECYZJE WŁAŚCICIELSKIE - WARSZTAT
STRATEGICZNY ON-LINE DLA WŁAŚCICIELI I
ZARZĄDÓW FIRM

9.30 - 10.00	logowanie do systemu i testowanie ustawień
10.00 - 11.30	część pierwsza
11.30 - 12.00	przerwa
12.00 - 14.00	część druga

RÓŻNICE W STRATEGIACH I OPTYCE

- Gdy nastąpił krach ... eksperyment bez precedensu, a nadchodzące tsunami upadłości oraz okazji...
- Dlaczego trudne decyzje właścicielskie to "doświadczenia graniczne"?
- Wielkie zatrzymanie - a właścicielskie krypto strategie: czego pilnujemy, a czego wypatrujemy?
- Zmiana kierunku wektora po dekadzie obfitości - czyli jakie kryteria liczą się w kryzysie?
- Jakie strategie mamy do dyspozycji w kryzysie - *per analogiam* kryzysów 2002-2003 i 2008...?
- Czym jest podejście strategiczne do postępowania restrukturyzacyjnego i postępowania upadłościowego?
- Co to jest zagrożenie niewypłacalnością, a niewypłacalność - i co musi wiedzieć właściciel?
- Jak monitorować status zagrożenia niewypłacalnością w zmieniającym się otoczeniu kryzysu?
- Na co zwracać uwagę w płatnościach i jakim kluczem kryteriów decydować?

KIERUNKI ROZWIĄZAŃ VERSUS ŚLEPE ULICZKI

- Trudne decyzje, a odporność psychiczna - strategie właścicielskie odporne na kryzysy
- Czy wojskowe strategie na kryzysy są analogią do biznesu? Jaki model może nam posłużyć?
- Jak uniknąć odpowiedzialności za straty i jednocześnie skoncentrować się na zarządzaniu właścicielskim w kryzysie rozwijającym się?
- Jak ew. upadłość może zadziałać w czasie pandemii, jak może zmienić się praktyka sądów i orzecznictwo?
- Co daje nam „tarcza antykryzysowa”?
- Jaką strategię wybrać na wyjście z kryzysu po ewentualnym złożeniu wniosków o restrukturyzację i upadłość?
- Harmonogram dat moich trudnych decyzji - łańcuch selekcji kluczowych zasobów
- „Upadać czy nie upadać?” - strategiczne wytyczne dla właścicieli i zarządów
- Czym jest moja strategia właścicielska?
- Podsumowanie: na kogo i na co uważać w codzienności - czym są zagrożenia niejawne?

więcej szczegółów na langas.pl





Wypełnij formularz zgłoszeniowy i prześlij na numer fax: **22 355 24 08** lub e-mail: **szkolenia@langas.pl**

STRATEGIA, PRZYWÓDZTWO

DZIEŃ Z MENTOREM W CZASIE KRYZYSU

WARSZAWA
8 KWIETNIA 2020 R.

WARSZTAT ON-LINE NA PLATFORMIE ZOOM

LICZBA MIEJSC OGRANICZONA

- | | | |
|--------------------------|--------------------------|------------------------|
| <input type="checkbox"/> | zgłoszenie do 05/04/2020 | 1 070 PLN + 23% |
| <input type="checkbox"/> | zgłoszenie od 06/04/2020 | 1 370 PLN + 23% |

CENA ZAWIERA

Uczestnictwo w szkoleniu, materiały, certyfikat

SPOSÓB PŁATNOŚCI

Przelewem w terminie 7 dni od daty otrzymania faktury proforma na konto Langas Group Sp. z o.o. NIP 701 097 22 34

POTWIERDZENIE ZGŁOSZENIA

Po otrzymaniu formularza zgłoszeniowego prześlemy Państwu potwierdzenia przyjęcia zgłoszenia na adres e-mail podany w formularzu. Na ok. 10 dni przed rozpoczęciem wydarzenia otrzymają Państwo szczegółowe informacje organizacyjne.

FIRMA

Adres

Imię i nazwisko (1)

Stanowisko

E-mail

Imię i nazwisko (2)

Stanowisko

E-mail

Imię i nazwisko (3)

Stanowisko

E-mail

Osoba do kontaktu

(przed szkoleniem otrzyma na adres e-mail informacje o szkoleniu)

Stanowisko

E-mail

Telefon/Fax

- Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych przez Langas Group Sp. z o.o., ul. Wioślarska 8, 00-411 Warszawa, NIP: 701 097 22 34 w celu dostarczania informacji handlowych drogą elektroniczną, w tym pocztą elektroniczną oraz telefonicznie, z art. 6 ust. 1 lit. a rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych (RODO) oraz ustawą z dnia 18 lipca 2002 r. o świadczeniu usług drogą elektroniczną (Dz.U. 2017 poz. 1219 z późn. zm.). Wyrażenie zgody jest dobrowolne i może być w każdym czasie cofnięte.
- Wyrażam zgodę na inicjowanie telefonicznych połączeń przychodzących z wykorzystaniem przez Langas Group Sp. z o.o., ul. Wioślarska 8, 00-411 Warszawa, NIP: 701 097 22 34 w celach handlowych i marketingowych zgodnie z art. 6 ust. 1 lit. a rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych (RODO) oraz z art. 172 ustawy prawo telekomunikacyjne (Dz.U. Dz.U.2016.1489 z późn. zm.). Wyrażenie zgody jest dobrowolne i może być w każdym czasie cofnięte.

FAKTURA

- Oświadczamy, że jesteśmy płatnikami VAT nasz nr NIP:
Upoważniamy firmę Langas Group do wystawienia faktury VAT bez naszego podpisu.
- Oświadczamy, że nie jesteśmy płatnikami VAT

W przypadku wycofania zgłoszenia w terminie późniejszym niż 14 dni przed szkoleniem, uczestnik zostanie obciążony kosztem w wysokości 50% wartości zamówienia. Wycofanie zgłoszenia w terminie późniejszym niż 7 dni przed rozpoczęciem szkolenia nie zwalnia uczestnika z obowiązku zapłaty 100 % wartości zamówienia. Odwołanie zgłoszenia musi być dokonane w formie pisemnej. Możliwe jest zgłoszenie zastępstwa uczestnika inną osobą. Organizator zastrzega sobie prawo do zmiany trenera z przyczyn niezależnych od organizatora. Organizator zastrzega sobie prawo do zmiany planu, miejsca, terminu lub odwołania szkolenia z przyczyn niezależnych od organizatora.

Oświadczam, że jestem upoważniony (-na) przez firmę do podpisania formularza.